

FICHE DE POSTE



TECHNICO-COMMERCIAL-E

BSC - Béton Stone Consulting, TPE Familiale spécialisée dans l'industrie Béton et d'autres industries de pointes.

Nous recrutons pour un nouveau poste **un-e Technico-Commercial-e itinérant-e/sédentaire F/H** en CDI, à ETZLING (57)

L'ENTREPRISE

- TPE active depuis plus de 15 ans.
- En constante évolution quant à sa gamme de produits, son activité et son organisation. Les besoins sur le marché sont constants et nombreux.
- Partenariats avec des fournisseurs leader du marché.
- Clientèle diversifiée et principalement nationale.
- Ambiance familiale avec un esprit de confiance et d'autonomie.
- Bref... chez nous vous êtes un acteur-riche majeur de l'entreprise !

MISSIONS

Intégrée au pôle commercial, vous pilotez le développement et la gestion du portefeuille sur l'intégralité de la gamme proposée par l'entreprise.

Plus particulièrement, vous :

- Analysez le marché et les besoins clients -
Elaboration de la stratégie commerciale.
- Négociez les contrats de A à Z.
- Participez à la définition de la politique tarifaire.
- Optimisez les ventes.
- Gérez les relations avec les fournisseurs.
- Êtes le référent du client.
- Résolvez les problèmes /apporter des solutions concrètes.

RÉMUNÉRATION

- Salaire à négocier selon diplômes et expériences.
- Véhicule de société mis à disposition - Téléphone - PC

PROFIL

Vous possédez une expérience réussie sur un poste similaire ou en tant que Technico-commercial-e dans l'industrie.

Vous maîtrisez la partie négoce, référencement de produits, relationnel clients et fournisseurs.

Vous avez une expérience dans le domaine technique ou dans la maintenance.

Chez nous, on vous demandera d'être vous-même... curieux-se, fort de proposition sur de nombreux sujets et bien évidemment vous aimez travailler avec bienveillance.

Vous parlez idéalement l'**Allemand et/ou l'anglais**.

Notre site internet



Béton Stone Consulting



www.bsc-industrie.com