

Offre d'emploi

Titre du poste : Ingénieur des ventes

Division : Weir Minerals

Lieu : Home office (Nantes, Rennes, Bordeaux) - nécessité de déplacements

Envoyez votre candidature à : cyrielle.badey@mail.weir

Weir Minerals France - Parc Technoland, Bât. H, 6 Allée du Piémont, 69800 Saint-Priest

OBJECTIF DU POSTE

Rejoignez notre équipe en tant qu'ingénieur des ventes ! Vous être un professionnel de l'ingénierie dévoué et orienté client, prêt à avoir un impact dans le monde des applications de pompage ? Si tel est le cas, nous avons une opportunité passionnante pour que vous puissiez devenir un membre à part entière de notre équipe commerciale.

En tant qu'ingénieur des ventes, vous serez impliqué dans plusieurs projets de vente configurant des solutions avec des produits tels que des pompes, des cyclones, des vannes, des tuyaux et autres. Vos responsabilités engloberont une variété de tâches et d'interactions pour répondre et dépasser les attentes des clients.

PRINCIPALES RESPONSABILITÉS

- Etude de marché : recherche et indication de nouvelles pistes de vente et d'opportunités de commandes
- Acquérir de nouveaux clients et entretenir de bonnes relations avec les clients existants
- Gestion et/ou coordination de la sélection technique de produits et de solutions globales, préparation d'offres et de propositions de contrat.
- Négociations contractuelles, traitement des commandes
- Coopération avec les chefs de produit, les ingénieurs de procédés, les chefs de projet et avec d'autres personnes et départements impliqués aux différentes étapes du projet.
- Safety first : Démontrer un engagement à 100 % envers nos comportements sans danger / zéro blessure conformément à notre volonté de développer une culture de sécurité mondiale

ZONES DE DÉPLACEMENTS

Bretagne / Pays de la Loire / Centre Val de Loire / Nouvelle Aquitaine.

AVANTAGES PROPOSÉS

- Salaire : fixe + variable
- Indemnité de Home office
- Mutuelle salarié (100% prise en charge employeur)
- Carte titres restaurant 9€ (60% de prise en charge employeur)
- Véhicule de fonction
- Carte entreprise
- RTT

CONNAISSANCES/ÉTUDES ET QUALIFICATIONS PROFESSIONNELLES

- Nous recherchons un vendeur avec des connaissances techniques, connaissant la clientèle industrielle
- Ayant un souhait et des connaissances pour vendre des équipements lourds/machines de construction, des solutions sur mesure, des pompes spécialisées et pour liquides chargés
- De bonnes compétences en communication et en négociation et capacité à transformer les pistes de vente et les opportunités en commandes.
- Permis B valide et Anglais indispensables
- Formation en génie mécanique/électrique ou en génie des procédés
- Expérience en vente
- Dynamique, entreprenant, ambitieux, organisé (capacité à travailler en home office)
- Toute combinaison équivalente d'études et d'expérience sera prise en considération pour les candidats qui ont la capacité d'atteindre les objectifs ci-dessus.

Vous vous reconnaissez ? Venez rejoindre l'aventure Weir !

Fondée en 1871, Weir est un chef de file mondial de l'ingénierie dont l'objectif est de rendre les opérations minières plus intelligentes, plus efficaces et plus durables. Grâce à la technologie de Weir, nos clients peuvent produire des métaux et des minéraux essentiels en utilisant moins d'énergie, d'eau et de déchets à moindre coût.

Avec le besoin croissant de métaux et de minéraux pour les solutions aux changements climatiques, les collègues de Weir jouent leur rôle dans l'alimentation d'un avenir à faible émission de carbone. Nous sommes une famille mondiale de 11 000 personnes au talent unique dans plus de 60 pays, qui s'inspirent mutuellement pour faire le meilleur travail de leur vie.

Weir s'engage à favoriser un environnement de travail inclusif et diversifié. Nous sommes un employeur garantissant l'égalité des chances et ne discriminons pas sur la base de la race, de l'origine nationale, du genre, de l'identité de genre, de l'orientation sexuelle, du statut de vétérans, du handicap, de l'âge ou de tout autre statut légalement protégé.

Avec le besoin croissant de métaux et de minéraux pour les solutions aux changements climatiques, les collègues de Weir jouent leur rôle dans l'alimentation d'un avenir à faible émission de carbone. Nous sommes une famille mondiale de 11 000 personnes au talent unique dans plus de 60 pays, qui s'inspirent mutuellement pour faire le meilleur travail de leur vie.

Weir s'engage à favoriser un environnement de travail inclusif et diversifié. Nous sommes un employeur garantissant l'égalité des chances et ne discriminons pas sur la base de la race, de l'origine nationale, du genre, de l'identité de genre, de l'orientation sexuelle, du statut de vétérans, du handicap, de l'âge ou de tout autre statut légalement protégé.

Pour plus d'informations sur ce que c'est que de travailler chez Weir, veuillez visiter notre [Jobs Hub](#), notre [page Carrière](#) et notre [LinkedIn](#).